

Tulis Sesuai Format:

Nama Proyek – Lokasi – Nama  
Pengusul

# PROPOSAL PENGAJUAN PEMBIAYAAN

Pembesaran Kerapu – Tulungagung – Arief Budikin



**PT. SAY GROW INDONESIA**

Block71, Ariobimo Sentral Lt 8, Jakarta Selatan 12950  
Jalan Wisma Menanggal II No. 11, Surabaya, 60234  
Email [support@growpal.co.id](mailto:support@growpal.co.id) Telp +62811 1717 077

## I. PROFIL USAHA

**Petunjuk:** Bagian ini menjelaskan tentang detail perusahaan anda dan bidang yang digeluti sejak pendiriannya. Jika pengusul belum memiliki entitas perusahaan, maka pengusul harus menceritakan tentang detail pengalaman usaha perikanan terkait.

**Contoh:** PT Benih Angkasa merupakan perusahaan perikanan yang berdiri sejak 1998. Perusahaan ini bergerak khususnya dibidang budidaya perikanan dengan komoditas lele, sidat dan udang. Pada tahun 2009, perusahaan ini juga telah melakukan ekspansi usaha di bidang pengolahan perikanan produk intermediate. Saat PT Bangun Angkasa telah bekerja diseluruh provinsi di Pulau Jawa.

## II. RIWAYAT MITRA

**Petunjuk:** Bagian ini menjelaskan tentang riwayat pendidikan, kerja, bagaimana pengusul terjun di dunia perikanan, dan pengalaman selama berkecimpung di dunia perikanan. Pengusul disarankan untuk melampirkan Curriculum Vitae (CV) atau riwayat hidup dalam proposal ini.

**Contoh:** Saya, Samsul Sugiyono, akan bertanggung jawab penuh dalam proyek pengembangan kali ini. Dalam perjalanan saya menekuni dunia perikanan, Saya telah menempuh pendidikan S1-Budidaya Perikanan di University of Hawai'i Amerika Serikat pada tahun 1996-2000. Kemudian, saya bekerja sebagai karyawan magang di PT Perikanan Indo Pasifik selama 1 tahun, dan melanjutkan kerja secara profesional sebagai teknisi budidaya di PT Alam Ikan selama 5 tahun sejak 2002. Pada akhirnya saya memutuskan berhenti bekerja dan memulai bisnis secara independen di PT Benih Angkasa. Selain itu, saya juga telah tersertifikasi CBIB dan CPIB untuk menjalankan produksi ikan budidaya.

## III. RENCANA PROYEK

**Petunjuk:** Bagian ini menceritakan tentang detail proyek yang diajukan yang menceritakan detail lokasi, jumlah keseluruhan kebutuhan dana, metode dan teknologi yang digunakan, serta informasi lainnya.

**Contoh:** Pada proyek kali ini, akan dilakukan pengembangan usaha di bidang peembesaran kerapu di Banyuwangi bersama PT Benih Angkasa dengan skala pendanaan sebesar Rp 32,000,000.00. Metode yang digunakan adalah metode budidaya intensif keramba jarring apung dengan kepadatan 1000 ekor per m<sup>3</sup>.

**Petunjuk:** Bagian ini merupakan proyeksi rencana kegiatan selama kontrak berlangsung. Tulis nama kegiatan pada kolom yang disediakan, dan tandai pada bulan apa kegiatan tersebut dilakukan dengan menuliskan huruf "x" pada bagian sebelah kanannya.

## IV. TIMELINE KERJA

Nama Kegiatan	Waktu (Bulan Ke-)																							
	2019												2020											
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Persiapan KJA	x	x										x	x											
Pembelian Benih			x																					
Tebar Benih			x																					
Pembesaran				x	x	x	x	x									x	x	x	x	x			
Panen							x		x	x								x		x	x			

## V. ANALISA USAHA

**Petunjuk:** Biaya tetap atau yang disebut juga dengan fixed cost merupakan biaya yang dikeluarkan oleh sebuah perusahaan dalam keadaan konstan atau umumnya senantiasa tidak berubah walaupun mengalami peningkatan maupun penurunan jumlah barang atau jasa yang dihasilkan. Dapat dikatakan bahwa biaya tetap tidak terpengaruh sama sekali atau terlepas dari perubahan-perubahan dalam aktivitas bisnis yang dijalankan oleh perusahaan. Pada proyek kali ini biaya tetap merupakan kebutuhan sekali beli untuk digunakan selama kontrak berlangsung.

### A. Biaya Tetap

No.	Komponen	Kebutuhan	Satuan	Harga Satuan (Rp)	Jumlah (Rp)
1.	Semen	200	sak	43,000	8,600,000
2.	Sertu	100	truck	400,000	40,000,000
3.	Pasir	30	truck	550,000	16,500,000
4.	Batu	10	truck	550,000	5,500,000
5.	Besi	20	lonjor	50,000	1,000,000
6.	Atap galvalum	200	sak	100,000	20,000,000
7.	Kerangka galvalum	250	sak	150,000	37,500,000
8.	Begel	70	lonjor	50,000	3,500,000
9.	Genset 9800	1	buah	10,000,000	10,000,000
<b>Total</b>					<b>142,600,000</b>

**Petunjuk:** Biaya Operasional atau yang disebut juga dengan variable cost merupakan biaya yang dikeluarkan oleh sebuah perusahaan secara berubah-ubah yang didasarkan pada perubahan jumlah produk yang diproduksi. Dalam proposal ini, biaya operasional merupakan biaya yang dibutuhkan untuk setiap siklus produksi.

### B. Biaya Operasional

No.	Komponen	Kebutuhan	Satuan	Harga Satuan (Rp)	Jumlah (Rp)
1.	Pakan	70	sak	500,000	35,000,000
2.	Gaji Karyawan	2	org	2,600,000	5,200,000
3.	listrik	1	bulan	3,000,000	3,000,000
4.	Belanja Ikan	50000	ekor	2,400	120,000,000
5.	Biaya Grading	1	-	10,000,000	10,000,000
6.	Bensin genset	80	liter	7,700	616,000
7.	Biaya maintenance peralatan	1	-	7,000,000	7,000,000
8.					
9.					
<b>Total</b>					<b>180,816,000</b>

**Petunjuk:** Hasil Produksi per Siklus merupakan proyeksi capaian produksi yang dapat anda capai dalam satu siklus budidaya atau pembenihan. Jika budidaya satuan yang diukur "Bobot Ikan Akhir", namun jika pembenihan satuan yang diukur "Panjang Benih Akhir". Hitungan Volume Produksi mengikuti satuan tersebut.

### C. Hasil Produksi per Siklus

Uraian	Jumlah	Satuan
Survival Rate (SR)	85%	Persen
Jumlah Tebar Benih (JTB)	50,000	Ekor
Bobot Ikan Akhir Budidaya (Bobot)	10	Cm/ekor
Harga Jual (HJ)	600	Rp/Cm
<b>Volume Produksi (SR x JTB x Bobot)</b>	<b>425,000</b>	<b>Jumlah/cm</b>

**Petunjuk:** Analisa Penerimaan per Siklus merupakan jumlah capaian Bruto dan Netto dari satu siklus budidaya atau pembenihann yang dapat anda capai. Hitungan dilakukan dengan berdasarkan rumus yang telah dicantumkan.

**D. Analisa Penerimaan per Siklus**

Jenis	Rumus	Hasil (Rp.)
Total Penerimaan (TP)	HJ x VP	255,000,000
Pendapatan (Pd)	TP - TB	74,184,000
<b>Total Profit (Laba Bersih)</b>		<b>74,184,000</b>

**E. Keterangan**

HJ	Harga Jual
VP	Volume Produksi
TP	Total Penerimaan
TB	Total Biaya Operasional
Pd	Pendapatan Per-Siklus

**VI. KONTAK**

Untuk kerjasama lebih lanjut, kami bisa dihubungi melalui beberapa sosial media dan nomor telpon sebagai berikut:

- a. Email : budikin@sukses.com
- b. Nomor Telepon : (021) 776778822
- c. Nomor HP Penanggung Jawab : +6222888111999xxx
- d. Whatsapp : +6222888111999xxx

**Tulis detail kontak anda disini**

**VII. PENUTUP**

Terima kasih atas perhatiannya, kami segenap tim dari **PT Budikin Setia** memohon tinjauan saudara untuk kerjasama lebih lanjut.

**Tulis Nama Perusahaan anda**

Jakarta, 30 Februari 2019  
Tertanda,

(Tanda Tangan Disini)

**Lindo Budikin**  
Direktur Pemasaran  
PT Budikin Setia